RELACIONAMENTO

COM CLIENTES

Internet, e-mail, principais redes sociais (Facebook, etc), chat da empresa, divulgação nas principais revistas do setor financeiro.

**CANVAS – MODELO DE NEGÓCIOS – STARTUP ONE**

RECEITAS

Venture Capital, Investidores, valor para se cadastrar no site, parcerias com instituições financeiras, com empresas e corretores do mercado financeiro, grandes Bancos, com empresas e corretores do setor de Seguros, parcerias com empresas que gostariam de divulgar seus produtos e/ou serviços através do site da empresa,

CANAIS

Acesso ao site da empresa, e-mail, principais redes sociais (Facebook, etc), Google.

RECURSOS-CHAVE

Desenvolvimento e manutenção do site da empresa, do chat ou chatbot, criação do e-mail, elaboração do material para divulgação do produto, hospedagem do site, material para treinamentos.

ATIVIDADES-CHAVE

Desenvolvimento da análise da correlação entre as informações de mercado e o preço das ações, do software de análise preditiva do preço das ações, do site da empresa.

PREPOSIÇÕES

DE VALORES

Análise da correlação entre notícias nacionais e estrangeiras, que influenciam ou podem influenciar os preços das ações da Bolsa de Valores, e o comportamento/histó-rico de preços das ações, Predição dos preços das ações PETR4 e VALE3, utilizando Inteligência Artificial para otimizar e dar maior precisão à predição de preços futuros destas duas ações.

CUSTOS

Salários dos Founders da Start-up e de pessoal qualificado, aluguel de locação de espaço de co-working, serviços de manutenção do sistema, custos de aquisição de produtos e/ou serviços (como GPU, Cloud Computing, hospedagem de site, hardware), custos de viagens, almoços com clientes, propaganda nas mídias sociais, material de escritório e para eventuais treinamentos (talvez o co-working forneça estes dois últimos itens).

PARCEIROS-CHAVE

Capital de Investidores, Venture Capital e empresas parceiras para aquisição de computadores, hardware e software de apoio às atividades da empresa, alocação de espaço de co-working (para reuniões, eventuais treinamentos, etc), hospedagem de site, serviços de Cloud para ”rodar” o software de predição de preços das ações e armazenamento de dados importantes, contratação de pessoal qualificado.

SEGMENTO

DE CLIENTES

Possibilitar melhores resultados financeiros aos investidores tradicionais das ações PETR4 e VALE3 e às pessoas e empresas idôneas que gostariam de investir na Bolsa de Valores e também nestas duas ações especificamente, na cidade de São Paulo e “Grande ABC”, abrangendo as classes econômicas A, B e C.